

## Praktikum im Bereich Vertrieb

Wir sind ein auf internationale Regionalmarktdaten spezialisiertes Unternehmen.

Wir befassen uns mit der Erstellung digitaler Gebietsgrenzen administrativer und postalischer Gebiete sowie Projekten im Bereich der quantitativen und qualitativen Marktforschung.

Weiterer Schwerpunkt unserer Arbeit ist die Erstellung kleinräumiger internationaler Marktinformationen zur Potenzialermittlung für die regionale Vertriebs- und Standortplanung von marktführenden Firmen aus den Bereichen Konsumgüter, Investitionsgüter, Handel und Dienstleistungen.

Für den Bereich Vertrieb suchen wir fortlaufend engagierte Praktikantinnen und Praktikanten für die Dauer von 3 bis 6 Monaten an unserem Standort in Nürnberg. Werden Sie Teil unseres Teams!

### **Ihre Aufgaben:**

Sie unterstützen das Vertriebsteam bei allen Aufgaben rund um den Verkauf der MB-Research Daten:

- Auftragsabwicklung
- Vorbereitung und Aktualisierung von Verträgen und Lizenzierungen
- Pflege von Dokumentationen, wie z.B. über die MB-Research Produkte
- Gestaltung von Präsentationen in PowerPoint
- Betreuung und Aktualisierung der MB-Research Homepage
- Erstellung von Pressemitteilungen und Marketingmaterial
- Ausgestaltung von Angeboten
- Preiskalkulation
- Allgemeine Büro- und Organisationstätigkeiten

### **Ihr Profil:**

Sie studieren BWL, Internationales Management, Geographie, Sozialwissenschaften, Kommunikationswissenschaften oder einen vergleichbaren Studiengang und sind während des gesamten Zeitraums Ihres Praktikums immatrikuliert. Idealerweise haben Sie schon erste praktische Erfahrungen in verschiedenen Bereichen der Arbeitswelt gesammelt und interessieren sich für das Tätigkeitsfeld rund um den Verkauf von Produkten und Dienstleistungen. Einen sicheren Umgang mit dem MS Office Paket und sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse setzen wir voraus. Wenn Sie zudem aufgeschlossen und engagiert sind und gerne im Team arbeiten, freuen wir uns, Sie bei uns begrüßen zu können!

### **Was erwartet Sie bei uns?**

Bei uns haben Sie die Möglichkeit, nach einer ausführlichen Einarbeitung aktiv und eigenverantwortlich in unseren Arbeitsprozessen mitzuwirken. Sie werden wertvolle Einblicke in den gesamten Vertriebsablauf gewinnen und Ihr Wissen im Bereich Geomarketing vertiefen, während Sie unser Team bei spannenden Projekten unterstützen. Für das Praktikum erhalten Sie monatlich 800 €. Im Anschluss an das Praktikum besteht die Möglichkeit, als Werkstudent/-in bei uns weiterzumachen. Es erwarten Sie viele spannende Aufgaben in einem sehr netten Team, tolle Teamevents, freie Getränke und Obst sowie moderne Büroräume und eine gute Verkehrsanbindung.

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns über Ihre vollständige Bewerbung inkl. Angabe Ihres möglichen Praktikumszeitraums, per Mail an [bewerbung@mb-research.de](mailto:bewerbung@mb-research.de).

### Ihr Kontakt zu uns:

Isabell Erhardt

Tel.: +49 911 13136-282

E-Mail: [bewerbung@mb-research.de](mailto:bewerbung@mb-research.de)